

inter
solar

connecting solar business

| SUMMIT

Spain's First-Choice Conference for
Solar Energy & Corporate Sourcing

Conferencia de primera elección en España
sobre energía solar y fuentes corporativas

CROWNE PLAZA BARCELONA, SPAIN | ESPAÑA

JUNE
18
2019

www.intersolar-summit.com



PROGRAM
PROGRAMA

Inspired by

THEsmarter



Time 9:00am–11:00am
Room **VERDI**

OPENING | APERTURA

- 9:00am** REGISTRATION, NETWORKING COFFEE & TABLE-TOP EXHIBITION | INSCRIPCIÓN, CAFÉ Y EXPOSICIÓN DE SOBREMESA
- 10:00am** Welcome Note
Markus Elsässer, CEO, Solar Promotion International GmbH
- 10:10am** Keynote
Joan Herrera, General Director, E.P.E. Institute for the Diversification and Saving of Energy (IDAE)
- 10:30am** Situación y perspectiva del mercado de la fotovoltaica en España en la próxima década en relación al cumplimiento de objetivos 2030
José Donoso, General Director, Unión Española Fotovoltaica
- 10:45am** Moving from 100 Active Corporate Buyers to 100,000
Bruce Douglas, Deputy CEO and COO, SolarPower Europe



Markus Elsässer Joan Herrera José Donoso Bruce Douglas

Time 11:00am–12:45pm
Room **VERDI**

SPAIN: +30 GW IN THE PIPELINE UNTIL 2030 | ESPAÑA: +30 GW EN TRÁMITE HASTA 2030

The Spanish NECP foresees +30 new GW of PV to be installed by 2030. During this session we will discuss the vast potential of the PV market development in Spain and the main regulatory drivers and opportunities related to auctions, grid parity and corporate sourcing.

El NECP español prevé que hasta 2030 se instalarán +30 nuevos GW de energía fotovoltaica. Durante esta sesión discutiremos el vasto potencial del desarrollo del mercado fotovoltaico en España, los principales factores reguladores y oportunidades relacionadas con las subastas, así como la paridad de la red y el abastecimiento corporativo.

- 11:00am** The Good, the Bad and the Ugly: Realities of the Spanish Market
Pablo Otín, CEO, Powertis
- 11:15am** Towards the End of FiT: Merchant Exposure and Corporate PPAs
Nicolas Gourvitch, Founder, Green Giraffe
- 11:30am** Required Technological Advancements to Meet Objective 30GW–2030
Raúl Morales, CEO, Soltec
- 11:45am** Keys and Challenges of the Operation of the Spanish Electric System in 2030 Scenario
Paula Junco, Técnico de la Dirección de Operaciones, Red Eléctrica
- 12:00pm** Panel Discussion with all Speakers
Moderated by José Donoso, General Director, Unión Española Fotovoltaica



Pablo Otín Nicolas Gourvitch Raúl Morales Paula Junco José Donoso

SPONSOR PITCHES | LANZAMIENTOS DE PATROCINADORES

- 12:30pm** Autoconsumo en España, regulación
Juan Fco.González Martín, Product and Project Manager, Riello TDL, S.L.
- 12:35pm** Independent Energy Services for Solar PV, the Role of the Planning Phase
Daniel Barandalla, Senior Project Manager, UL Renewables
- 12:40pm** La solución de microinversores APsystems
Paul Nightingale, Jefe de Ventas España, APsystems
- 12:45pm** BUSINESS LUNCH & TABLE-TOP EXHIBITION | ALMUERZO DE NEGOCIOS Y EXPOSICIÓN DE SOBREMESA

**EXAMPLES OF A RISING MARKET FOR CORPORATES |
EJEMPLOS DE UN MERCADO EN ALZA PARA LAS EMPRESAS**

**Time 2:15pm–3:45pm
Room VERDI**

- 2:15pm** Size Matters
Ferrán Nogué, Co-Founder & New Ventures, Holaluz
- 2:30pm** Sharing FSLR's Experience of Nearly 1 GW of Contracted Corporate PPAs in the U.S.
Santiago Bresani, Business Development Manager, First Solar
- 2:45pm** Renewable Energy & PPAs: Hedging with EEX Power Futures
Viviana Ciancibello, Senior Business Developer,
European Energy Exchange (EEX)
- 3:00pm** Corporate PPAs: The Quest for Renewable Power Sourcing
Tomás García, Managing Director, BayWa r.e. Projects España S.L.U.
- 3:15pm** Panel Discussion with all Speakers
Moderated by Bruce Douglas, Deputy CEO and COO,
SolarPower Europe



Ferrán Nogué Santiago Bresani Viviana Ciancibello Tomás García Bruce Douglas

- 3:45pm** NETWORKING COFFEE & TABLE-TOP EXHIBITION |
CAFÉ Y EXPOSICIÓN DE SOBREMESA

After years of struggle, Iberia has emerged as an attractive location for corporates to source renewables. You will learn from leading companies the reasons of this unstoppable trend and the challenges and opportunities that are lying ahead both for buyers and suppliers.

Después de años de lucha, Iberia ha surgido como un lugar atractivo para que las empresas puedan abastecerse de energías renovables. Aprenderemos de las empresas líderes las razones de esta tendencia imparable así como los retos y oportunidades que se avecinan, tanto para los compradores como para los proveedores.

**CORPORATE DEALS: HOW DO WE GO FROM 0 TO 10 GW BY 2025 |
ACUERDOS CORPORATIVOS: ¿CÓMO PASAMOS DE 0 A 10 GW PARA 2025?**

**Time 4:30pm–6:00pm
Room VERDI**

- 4:30pm** How to Scale: PPA Design that Works for the Customer
Sam Goss, Investment Director, Octopus Investment
- 4:45pm** Financing Hybrid Transactions (Merchant + PPA)
Roger Font García, Head of Project Finance, Banco Sabadell
- 5:00pm** Spanish Renewables – A Great Opportunity for Corporates
Jens Hollstein, Senior PPA Manager, Pexapark
- 5:15pm** Key Elements when Dealing With Upstream PPAs:
A Three Parties Game in the Spanish Market
Daniel Fernández, Energy Management Director, Engie
- 5:30pm** Panel Discussion with all Speakers
Moderated by Sam Kimmins, Head of RE100, RE100



Sam Goss Roger Font García Jens Hollstein Daniel Fernández Sam Kimmins

- 6:00pm** END | FIN

As of April 2019, the corporate renewables market reached 3 GW of announced renewable off-site deals in Spain. However, the increasing interest might create a bottleneck. During this session, we will envisage the changes needed in the next years to ensure a steady market growth and to allow all corporates, including SMEs, to benefit from the sourcing of RE.

A partir de abril de 2019, el mercado corporativo de energías renovables alcanzó los 3 GW de los acuerdos anunciados en España. Sin embargo, el creciente interés en este proyecto puede crear un cuello de botella que dificulte el crecimiento de los proyectos solares. Durante esta sesión, preveremos los cambios necesarios en los próximos años para garantizar un crecimiento constante del mercado y permitir que todas las empresas, incluidas las PYMES, se beneficien del suministro de electricidad renovable.



Gold Sponsor | Patrocinador dorado



Silver Sponsors | Patrocinadores plata



Strategic Partners | Socios estratégicos



Supporters | Ayudantes



Media Partners | Socios de medios de comunicación



BE PART OF

INTERSOLAR EUROPE

→ www.intersolar.de

INTERSOLAR NORTH AMERICA

→ www.intersolar.us

INTERSOLAR MEXICO

→ www.intersolar.mx

INTERSOLAR SOUTH AMERICA

→ www.intersolar.net.br

INTERSOLAR INDIA

→ www.intersolar.in

INTERSOLAR MIDDLE EAST

→ www.intersolar.ae

INTERSOLAR SUMMITS

→ www.intersolar-summit.com

ORGANIZERS

Solar Promotion

International GmbH

Kiehnlestraße 16

75172 Pforzheim, Germany

Tel.: +49 7231 58598-0

Fax: +49 7231 58598-28

info@intersolar-summit.com

→ www.intersolar-summit.com/spain

FMMI

Freiburg Management

and Marketing

International GmbH

Neuer Messplatz 3

79108 Freiburg i. Br., Germany

Tel.: +49 761 3881-3700

Fax: +49 761 3881-3014